ACTA No. GEE-1417			
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: ASESORÍA EN LA FORMULACIÓN DE PLAN DE NEGOCIOS FONDO EMPRENDER.			
CIUDAD Y FECHA:	Riohacha, 13 de diciembre de 2024	**HORA INICIO:** 11:00 AM	**HORA FIN:** 01:00 PM
LUGAR Y/O ENLACE:	Virtual https://teams.microsoft.com/v2/?meetingjoin=true	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO:** Regional Guajira/Centro Industrial y de Energías Alternativas CIEA. -	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. Avances estructuración parte financiera del proyecto.

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:

Revisar los avances en la estructuración financiera del plan de negocio.

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

Durante la asesoría, se lograron avances significativos en la estructuración financiera del plan de negocio, consolidando los fundamentos clave para su implementación exitosa. El proceso comenzó con una revisión exhaustiva de las actividades operativas, donde se redefinieron prioridades, optimizando los flujos de trabajo y estableciendo un plan de acción concreto para abordar los cuellos de botella previamente identificados. Esto incluyó la asignación eficiente de recursos y la incorporación de herramientas tecnológicas para mejorar la trazabilidad y la eficiencia operativa. También se avanzó en la creación de un manual de procedimientos operativos que permitirá una mayor estandarización y control a futuro.

En el ámbito de las ventas y los costos, se perfeccionaron las proyecciones financieras mediante un análisis más profundo del mercado objetivo y las estrategias de fijación de precios. Este análisis llevó a la identificación de nuevas oportunidades de ingresos, como la introducción de productos complementarios o la expansión a segmentos de mercado adyacentes. Por el lado de los costos, se trabajó en un plan para renegociar contratos con proveedores clave, reduciendo costos variables sin afectar la calidad. Asimismo, se diseñaron medidas para mantener los costos fijos en niveles sostenibles durante la fase inicial del proyecto.

CONCLUSIONES

En conclusión, la asesoría permitió avanzar significativamente en la estructuración financiera del plan de negocio, consolidando una base sólida para su ejecución. Se lograron optimizar procesos operativos, identificando y mitigando cuellos de botella, mientras se establecieron estrategias claras para reducir costos y mejorar la eficiencia sin comprometer la calidad. Además, el análisis de ventas y costos permitió ajustar proyecciones financieras de manera realista, identificando nuevas oportunidades de ingresos y mejorando la sostenibilidad económica del proyecto. Con un cronograma de tareas definido y puntos de equilibrio calculados para distintos escenarios, el plan de negocio queda preparado para enfrentar los retos del mercado con mayor resiliencia y enfoque estratégico.

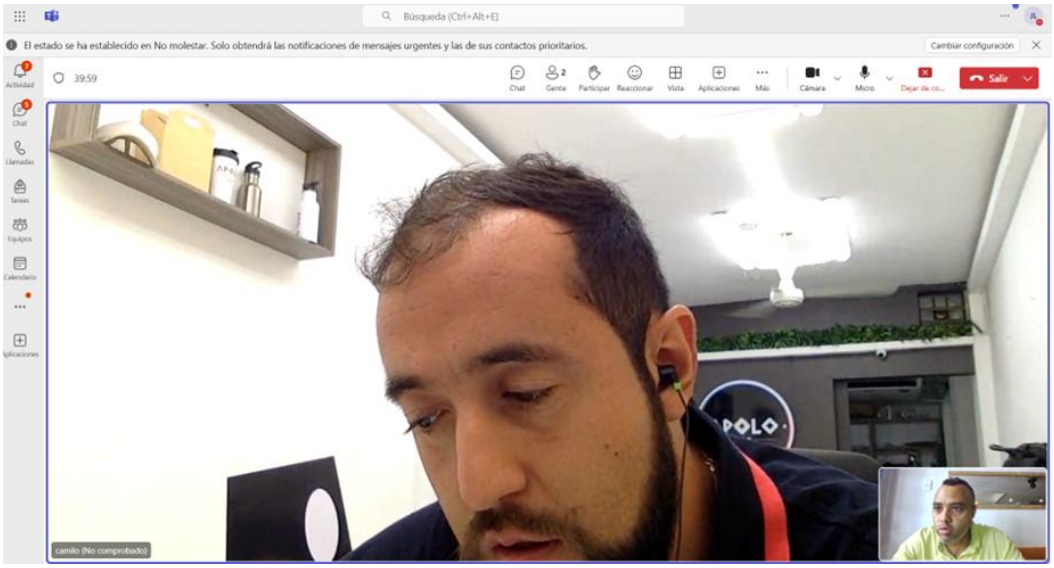
ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS			
ACTIVIDAD /DECISIÓN	**FECHA**	**RESPONSABLE**	**FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL**
Revisión de los puntos 1, 2 y 3 de la guía del plan de negocio.	31/01/2025	Juan Camilo Maya Loaiza	**Participación Virtual**

DE: ASISTENTES Y APROBACIÓN DECISIONES

NOMBRE	DEPENDENCIA/ EMPRESA	APRUEBA (SI/NO)	OBSERVACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Juan Camilo Maya Loaiza	**Emprendedora**	**SI**	**N/A**	**Participación Virtual**
Jaider Curiel De Luque	**SBDC - SENA**	**SI**	**N/A**	**Participación Virtual**

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

ANEXOS



Fuente: Curiel Jaider (13 de diciembre de 2024). Reunión de inicio de asesoría formulación plan de negocio Fondo Emprender.